

## نموذج دراسة الجدوى الاقتصادية لمشروع ربحي (1)

(مشروع ربحي على الأمد القريب والبعيد ينتج عنه إيراد يغطي كامل نفقاته ومنها رواتب العاملين فيه)

### أولاً: تعريف المشروع

✓ اسم المشروع: استيراد كفوف طبية

✓ وصف المشروع: كفوف طبية لاتكس، يتم شراؤها من ماليزيا وبيعها في الصومال.

✓ فريق العمل: مؤسس المشروع + البائع في الصومال.

✓ الخبرة في مجال عمل المشروع:

البنية التحتية الأساسية في خبرة السوق موجودة بفضل الله، حيث لدى صديقي في الصومال ويعمل في مجال اللوجستيات الطبية هناك منذ فترة، ولديه دراية واسعة بالسوق ومعرفة بتجار الجملة وتجار التجزئة وحتى بال محلات التجارية العاملة في ذات المجال كونه موزع سابق لهذه الأدواء.

### ثانياً: التسويق

✓ ما هي منتجاتك / خدماتك المقدمة؟

**المنتجات:** الخدمات التي سنعمل على تقديمها للسوق هي حزمة من اللوجستيات الطبية المتعددة، لكننا سنبدأ بصنف واحد وهو الأكثر استهلاكاً وهو الكفوف الطبية.

**الخدمات المقدمة:** الخدمات التي يمكن أن تتميز بها في السوق هي توصل المنتج بأعلى جودة وأقل تكلفة وذلك بالرضى بقليل من الربح.

✓ ما هو سوقك المستهدف؟

المستشفيات والعيادات والصيدليات، و محلات النظافة.

✓ ما هي اسعار البيع عندك؟

متوسط سعر البيع سيكون 1.30 دولار.

✓ ما هو سعر منافسيك؟

متوسط سعر المنافس 1.65 دولار.

✓ ماهي وسيلة التسويق لديك؟

- الشخص الموزع هناك، ووسيلته في التسويق هي معرفته التفصيلية بالمشترين سواء تجار الجملة أو المستشفيات والعيادات والمحلات.

- بعد نجاح الصفقة الأولى سنقوم باستخدام السوشيال ميديا والترويج المدفوع لتعزيز التسويق.

**ثالثاً: المالية****1- مصاريف تأسيس المشروع: (مصاريف التأسيس وكل المصاريف المرتبطة) جدول 1**

ملحوظات	إجمالي مجموع الكمية المفضلة	إجمالي مجموع الكمية المبدئية	الكمية المفضلة	الكمية المبدئية	تكلفه الضريبية مع النقل من الميناء	تكلفه الشحن	سعر الكرتون
	-	8.350\$	-	100 كرتون	14\$	14.5\$	50\$
<b>إجمالي تكلفة المشروع 8.350 دولاراً</b>							

**2- مصاريف تشغيل المشروع الشهرية:**

يحتاج المشروع لـ 200 دولار شهرياً إيجار مخزن فقط، ولا توجد مصاريف تشغيلية أخرى ثابتة، ولكن هناك تكاليف النقل والتحميل والتزييل والتسويق والتي قد تصل إلى 300 دولار.

**3- المبيعات:** البيع يبدأ منذ وصول البضاعة إلى ميناء بربرة الصومال، والوقت المتوقع للشحن من ماليزيا إلى بربرة من 25 - 35 يوم، وغالباً سيتم بيع البضاعة دفعاً واحدة للعميل، أو على دفعتين أو ثلاث إذا اضطررنا للبيع لأكثر من عميل، وإذا تأخرت في المخزن فلن تطول لأكثر من 5 أيام إلى أسبوع بالكثير إن شاء الله.

**4- تدفقات نقدية:**

**أ - إجمالي التمويل المطلوب:** إجمالي التمويل المطلوب هو مجموع تكلفة المشروع في الجدول 1

**ب - الأرباح المتوقعة:** بحسب الجدول التالي:

ملحوظات	صافي الربح المتوقع	تكلفة نفقة التخزين والتصريف	إجمالي التكلفة	إجمالي تكلفة الشحن مع الضرائب	إجمالي سعر المصنع
ما بين الشراء واستلام الربح متوسط 50 يوم.	4.850\$	500\$	7.850\$	2.850\$	5000\$

IKTİFA VAKFI



وقف اكتفاء