

مشروع دراسة جدوى

إنشاء و ترويج اكسسوارات نسائية عبر موقع إلكترونية ..

اسم المشروع / (صبايا العرب) للاكسسوارات و المقتنيات

او اسم " بنت الخليج " للاكسسوارات و المقتنيات التركية



الجمهور المستهدف / تركيا بشكل رئيسي - السعودية بشكل فرعى وخطة فيما بعد

وبعد تشغيل المشروع في تركيا

فكرة المشروع

تبني فكرة المشروع على بيع مقتنيات و اكسسوارات فضية " مقتنيات و موضات تركية " تتراوح أنواعها قرابة خمسة عشر نوع من الاكسسوارات من (اخراص - سوارات - حلق - خواتم - سلوس - تعليقات - قصور - اقراط - بكل تشكيلاتها) من خلال العرض الإلكتروني - بحيث يشتري العميل او الزبون العرض من المتجر ونحن نقوم بتوصيله اليه في المكان الذي يرغب فيه استلامه

منافذ البيع



من خلال منافذ متعددة " موقع إلكترونية - انستجرام - تليجرام.. توينتر... الخ " مع التوصيل حسب الطلب يمكن كتابة الأسماء على تلك الاكسسوارات ..

الموارد البشرية والقوة العاملة

كل احتياجات المشروع تبني على اربعة أقسام مهمة

- مدير المشروع " المالك "
- مدير الموقع الإلكتروني " المسوق "
- فريق المشتريات ، و التوصيل



تكلفة المشروع

وحيث ان فكرة المشروع توصيل إلى المنازل او أماكن العمل .. فلاحتاج عروض تسويقية الا من خلال الموقع الإلكتروني فقط .. ووسائل التواصل

- كلفة المشروع برصيد افتتاحي يمكن أن يكون ميزانية شراء المقتنيات بحدود 100000 ليرة

- تكلفة ايجار الموقع الإلكتروني والغالب انه بالسنة حوالي 3000 ليرة
- مبلغ ضمن المخاطر بحدود 20000 ليرة لأي مخاطر قد تطرأ
- ترويج الموقع في وسائل التواصل الاجتماعي بحدود 10000 ليرة في السنة



إجمالي كلفة المشروع المتوقعة / 133000 ليرة

تقدير نسبة الأرباح بشكل مبدئي

سيكون بالطبع بعض الصعاب في بداية تنفيذ المشروع كاي مشروع ناشئ - لكن يغلب على هذا النوع من المشاريع الربح بمعدل 120% في اغلب الأحيان كونها مقتنيات تعتمد على النوع والشكل للزبون غالبا لا يهمه السعر ..

المخاطر و الفرص

- لا توجد مخاطر لهذا النوع من المشاريع كون ان راس المال محتفظ به قيمة ويسهل حفظها حتى في المنزل ومن النوع المعدني الذي يمكن ان يرتج له هنا او هناك أي انه بضاعة تحافظ بقيمتها او باقل قليل في حال حدوث لا قدر الله تعذر في المشروع - كما ان ميزته لا يؤثر في خسارة متعددة كالإيجارات و فواتير التزامات
- ايضا امكانية التحكم بالكميات من البضاعة وعدم المجازفة و الشراء وفق الطلب ..

اما فرص المشروع فكونه يستهدف الوسط النسائي فسيكون بعون الله نوع الشريحة الأكثر استهلاكاً وموضة ..

وبالتالي يتوقع ان تغطي راس المال في الستة الأشهر الأولى 100%



الدراسة المالية

التصور المبدئي للمشروع كالتالي

سيتم التعاقد مع شركة متخصصة بالاكسوارات ذات الجودة الجيدة بحيث تضمن الجودة و
للتسهيلات المستقبلية

وسيتم التركيز في المرحلة الأولية على ستة أنواع من اكسسوارات النساء والتي تعتبر أكثر استهلاكا
في أو ساط النساء

شراء و تامين 50 وع من خواتم اشكال مختلفة

شراء و تامين 50 نوع من القصور اليد

شراء 50 خرص مزدوج

شراء و تامين 50 سلوس مختلفة الاشكال

شراء عدد 15 ساعة نسائية بانوراما

شراء عدد 50 خلاخل نسائية

شراء و تامين 50 سلاسل يد " حلق "

سيتم تصوير تلك المقتنيات و توثيقها في المتجر و كتابة اسعار محددة للمشاهد او الزبون



و تقدر الأسعار و الأرباح المتوقعة كما في الجدول التالي فقط لقسم الاكسسوارات كمثال



| اسم الصنف | العدد | الشراء فردي | البيع فردي | فارق الربح | اجمالي الأرباح |
|-------------------|--------|--------------|--------------|--------------|----------------|
| | المباع | الإجمالي | الإجمالي | الإجمالي | اجمالي الأرباح |
| اقراط | 50 | | | 40 | 60 |
| | | 2000 | 5000 | 5000 | 3000 |
| خواتم منوعة | 50 | | | 40 | 60 |
| | | 2000 | 5000 | 5000 | 3000 |
| قصور "يد" | 50 | | | 60 | 140 |
| | | 3000 | 7000 | 7000 | 4000 |
| سلال صدرية | 50 | | | 50 | 130 |
| | | 2500 | 6500 | 6500 | 4000 |
| خلخال | 50 | | | 80 | 150 |
| | | 4000 | 7500 | 7500 | 3500 |
| مشابك شعر | 50 | | | 25 | 70 |
| | | 1250 | 3500 | 3500 | 2250 |
| سلسلة يد | 50 | | | 50 | 120 |
| | | 2500 | 6000 | 6000 | 3500 |
| ساعات يد بانوراما | 15 | | | 100 | 270 |
| | | 1500 | 4050 | 4050 | 2550 |
| الإجمالي | | 18750 | 44550 | 25800 | |

التصور الذي يمكن ان يسير وفق الخطة هو ان المبيعات يمكن ان يتم تصفيتها خلال ثلاثة اشهر و بربح تقديرى كما هو مخطط 25290 لدوره حياة العملية الأولى للمبيعات – وليس معنى ذلك الانتظار حتى نفاد الكمية . ولكن كعملية حسابية لرصد الأرباح فقط . كما سيتم مواكبة السوق و استمرار عملية البيع و الشراء وفق المتطلبات و العروض و الطلب .



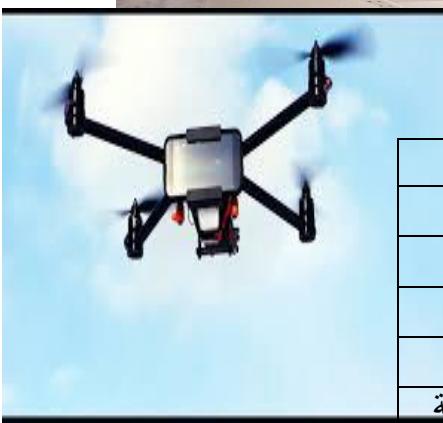
كتاسيص اولي ثم يتم اشهار المتجر تحت ماركة وعلامة تجارية

واشهاره باسم "صبايا العرب للاكسسوارات" او "بنت الخليج للاكسسوارات و المقتنيات التركية"

التكليف الرئيسية للمشروع

- شراء البضاعة و الاكسسوارات بحدود 19000 ليرة تركية
- عمل وتصميم موقع او متجر بحدود 500 دولار سنوي بما يعادل 7000 ليرة

- الترويج للمتجر في وسائل التواصل الأخرى مثل الفيسبوك-انستجرام تلحرام بحد 4000 ليرة سنويا
- موظف مشتروات بنسبة لأنه سيكون مساعد لصاحب المشروع وأيضا عند الطلب مع الاخذ بالاعتبار التوصيل محسوب سلفا ضمن البضاعة
- نثريات و تنقلات
- الإجمالي الانفاق العام كما يلي**



| الصنف | المبلغ | ملاحظات |
|----------------------------|---------------|---------------------------|
| شراء بضاعة | 100000 | كما في الجدول السابق |
| تصميم متجر | 7000 | |
| راتب موظف | 10000 | |
| نثريات | 20000 | مواصلات - تنقلات |
| ترويج دعائي للمتجر | 4000 | في وسائل التواصل المختلفة |
| اجمالي نفقة المشروع | 141000 | |

عملية البيع و الشراء

❖ من خلال المتجر يستطيع المتصفح ان يختار البضاعة التي يرغب في شرائها و يضيفها الى سلة الشراء ثم يقوم بالدفع من خلال كرت الدفع المسبق – و اذا لم يتتوفر فهناك البدائل من خلال التحويل المالي الى حساب او عبر شركات التحويل او حتى عند التسليم في حال تعذر المشتري في عدم القدرة على الدفع .. ووفق اسهل الطرق للدفع



اقسام المشروع التجاري لـ " بنت الخليج "

- قسم اكسسوارات و مقتنيات النساء



- قسم النظارات الشمسية و "الموضة"
- قسم الساعات الذكية
- قسم طيران الدرون
- قسم

معد المشروع /احمد بن عبدالعزيز السروري

تليفون: 05366968841

إسطنبول/2 2022